第一版

与您同步

八年磨砺展宏图 鹤乡邮储锭新额

-中国邮政储蓄银行白城市分行成立八周年发展纪实

时间像真诚的鹤乡人,不懈努力收获希望;时间像精准的记录仪,重温历史成就梦想。

八载星移物换。从2008年3月28日邮储银行白城市分行成立至今,鹤乡邮政金融事业从稚嫩走向成熟,焕发出勃勃 生机。

回顾八年创业之路,有艰辛,更有欢乐;有付出,更有成长。八年来,在各级政府、金融监管部门以及社会各界的关 心支持下,邮储银行白城市分行党委带领360名干部员工,继承并发扬了邮储人"艰苦奋斗、敢于拼搏、无私奉献"的优 良传统,积极应对经济发展新常态、金融改革新政策,大胆创新金融服务模式,积极扶持中小微企业发展,大力推动"三 农"经济建设,与白城人民同呼吸、共命运,以创业者的豪情壮志和改革者的智慧勇气,在探索中前行,在前行中发展, 在发展中壮大,在普惠金融、服务三农的进程中,与客户共进,与社会共进,与时代共进!谱写了厚重的篇章……

截至2015年末,白城市分行资产总额达78亿元,各项存款余额76.42亿元,各项贷款结余15.1亿元,不良率0.2%。

服务在"您家门口"的全功能银行

成立以来,该行充分发挥网络优势,坚持服务覆盖最后 不懈的努力,融入城乡,融入百姓生活。 一公里,将近70%的营业网点分布在了农村,全市ATM总量 已经超过90台,电话银行、网上银行、电视银行、手机银行的 享受到了全方位的优质服务,邮储银行白城市分行正在通过 大百姓的认可。

"进门有引路、填单有指导、来有迎声、去有送声、站立服 务、微笑相迎",在瞻榆镇支行取款的客户李某对该行的服务 推广上线,刷邮储信用卡"观影"、"洗车"打折、有礼相送等惠 竖起了大拇指。八年来无论在城市还是在农村,中国邮政储 及客户用卡体验的特色活动相继推出,广大客户在邮储银行 蓄银行在个人业务发展中都以其贴心,周到的服务受到了广





宽敞明亮的网点大厅。

文明优质服务。

绿色阳光信贷 倾情回馈鹤乡

务空白,持续加大对"三农"领域的金融支持力度,不断 增强"造血"功能,反哺农村,努力成为农村经济发展的 推出更适应农户,更方便农户的特色产品。这些特色产品 "蓄水池"和"灌溉渠",力争成为推动农业农村发展的一 支重要力量。"年初以来,种地的资金让我成天犯愁,正 金短缺的燃眉之急。他们以自身实践,在服务"三农"、 咨询客户需求,我就申请了5万元贷款。没想到,3天后 协调、相互促进"的特色发展之路。 就拿到了5万元的土地收益保证贷款资金。"大安市支行 贷款客户孙某对邮储银行的支持和办事效率给予了极高评 通过邮储银行汽车贷款的支持,如今成为了奔腾车友会的 价。"走访中发现客户确有资金需求,因新购买农机具,一员。针对城市地区消费群体的特点,他们陆续推出了汽 资金存在缺口,经过充分考察,很快就为他发放了'土地 车消费贷款、二手房贷款、一手房贷款、综合消费贷款等 收益保证贷款'。"提起"土地收益保证贷款",大安市支 产品,既满足了消费者购置一手房、二手房的基本需求 行信贷客户经理如数家珍般娓娓道来。"针对广大农户生 又满足了消费者在购车、旅游、装修、教育等消费领域的 产资金不足的问题, 邮储银行紧跟国家政策, 在保持小额 贷款支持不减的前提下,加大对新型农业经营主体贷款的 等多种担保模式,借助一定的组织形式,通过联保增信惠 五"白城市分行持续健康发展新局面。

邮储银行成立后,充分发挥邮政金融的网络优势和资 及更多的商户和农户,扩大金融服务的深度和广度。该行 金优势,主动融入地方经济、服务城乡百姓需求,坚持扎 始终坚持着力推产品创新,丰富涉农贷款产品体系,加大 根农村、服务农业、贴近农民,努力填补农村地区金融服 对农村地区新型经济主体的支持力度,不断根据农户的实 际需要,并综合分析市场需求,持续开展调研工作,不断 的推出,受到了当地客户群体的热烈欢迎,缓解了他们资 好邮储银行的小伙子们来村里挨家挨户的宣传信贷业务, 服务"小微"和商业银行可持续之间探索出了一条"相互

邮储银行白城市分行领导班子。

"邮储银行汽车贷款利率低,放款速度快",客户邱某

忆往昔, 历经风雨观沧海; 看今朝, 再续辉煌望新 投入,开办了土地收益保证贷款、家庭农场贷款、农民专一芽。2015年,中国邮政储蓄银行成功引进战略投资者, 业合作社贷款、农机购置补贴贷款等产品,截至2015年 接下来将按照改革初期明确的"股改-引战-上市"三步 末,邮储银行白城市分行累计投放涉农类贷款超过14.84 走计划,稳妥有序地推进上市工作。站在新的起点上,展 亿元,土地收益保证贷款开办3年来发放7550万元,已为望新的一年,面对客户的期许和员工的信任,邮储银行白 3万户以上"三农"客户健康发展提供了极大的支持;针 城市分行将强化使命担当,牢固树立稳健、和谐、创新、 对小微企业主融资难的问题,邮储银行白城市分行的个人 协调、绿色、合作的六大发展理念,坚持"一手抓合规, 商务贷款、再就业担保贷款、商户小额贷款、小企业贷款 一手抓发展"的工作方针,加快实施"零售立行、资产富 均发挥了极大的作用,现已累计投放小微企业贷款17.08 行、特色强行、建设管理示范行"的经营方针,以稳中求 亿元,为全区1.25万户以上的个体工商户、小微企业主提 进为基调,以提质增效为中心,以转型升级为抓手,以依 供了便利的融资来源。与此同时,为满足农户多元化的贷 法治行为保障,深入践行"普惠万家 成就梦想 中国邮政 款需求,邮储银行白城市分行还积极探索"公司+农户"储蓄银行进步与您同步"的企业理念,努力开创"十三







全方位、多角度的贴心对公服务。

为企业提供便捷金融服务平台

致力为百姓打造创富的理财产品

以客户需求为导向,邮储银行通过专业理财团队,精心 享、财富日日升、月月升、鑫鑫向荣、邮银财智●盛势等多个

打造各类稳健收益的人民币理财产品,现已形成面对个人客 系列产品,满足高、中、低不同风险偏好客户的多元投资理财 户的"邮银财富"和面对机构客户的"邮银财智"两大系列产 需求。与此同时,其他代销基金、代售国债、代理保险等业务

品线,涵盖邮银财富 ● 债券、邮银财富 ● 瑞享、邮银财富 ● e 的开办,更进一步的满足了城乡居民的理财需求。

银、电话银行、银企直联等多样化的服务渠道,为单位客户提 资金流、信息流、物流的联动支撑,金融服务、邮务服务、物流 供全方位、多角度的贴心服务。始终遵循客户利益第一的原 服务协同配合,为客户实现从城市到乡村,从供应商到消费者 则,不断完善业务功能,丰富对公产品,通过公司存款、公司结的全链条、全方位的服务支持,助力企业成长。截至2015年 算、现金管理、公司理财、机构业务、票据业务、公司信贷、供应 末,该行公司存款余额达到6.24亿元。

在保持个人业务优势的基础上,通过营业网点、企业网 链金融业务、公司外汇等产品,邮储银行可以为对公客户实现



走访小微企业, 了解客户需求。



深入农村,送贷下乡



送贷下乡,服务三农。



城乡共建, 爱心捐助









邮储银行网络遍布城乡-通榆县支行



邮储银行网络遍布城乡-洮南市支行

邮储银行网络遍布城乡-镇赉兴业支行

邮储银行网络遍布城乡-大安龙腾支行