

真抓实干聚民心 合力共建新农村

——记通榆县兴隆山镇交格庙村党支部

●陆璐 本报记者 李政孚

在通榆县兴隆山镇有一个引领全镇新农村建设新模式的村子——交格庙村，该村位于兴隆山镇以南15公里处，全村3个自然屯，总户数456户，人口1755人，耕地面积4660公顷。交格庙村党支部共有3个党小组，党员34名，少数民族党员4名，60岁以上党员13人，35岁以下党员6人，党员平均年龄52岁。初中学历23人，初中以上学历11人。

抓班子，强核心，为新农村建设提供组织保障

交格庙村扭住党建这个关键不放松，在队伍建设和制度建设上做文章，不断扩充新鲜血液。一是狠抓干部责任制。将镇上下达的各项任务，分解到每名班子成员，细化量化考核指标，层层签订责任状，并制定详细的考核办法，年底根据承担的工作量及完成情况考核，考核结果与工资直接挂钩。严格实行责任追究制，对于工作中出现的推诿、拖延、缺勤等现象及时记录在案，将处理结果与年底双目标考核相挂钩。二是认真落实干部坐班制。加大责任追究力度，对坐班无故不到的、值班脱岗的，实行现金处罚，并作为干部年终评议的重要依据，扣除

相应的考核分值。结合“代办制”“领办制”服务工作，将村干部确定为代办员、领办员，使群众办事真正做到了“小事不出村，大事不出镇”。近年来，通过村干部坐班，共接待群众50余人次，办结率达95%，回复率达100%，做到了“件件有结果、事事有回音”。三是深化干部承诺制。召开村民大会，公开承诺事项，并把承诺和兑现作为村干部民主评议的重要依据，使承诺事项落到实处。

抓载体，强队伍，为新农村建设打好群众基础

不断深化无职党员设岗定责活动。建立了根据工作需要定岗、依据特长定职、结合岗位职责定责机制，制定了党员设岗定责管理制度，将岗位职责履行情况纳入党员评议当中，有效地发挥了无职党员在新农村建设中的模范带头作用。目前，全村党员上岗率达100%。5名老党员主动申报环境卫生岗，组建了老年卫生保洁队，负责全村的卫生保洁。全村已培养科技致富引路人8名，科技致富带头人15名，科技致富示范户20名，富裕户达70%。扎实开展“1+X”结对帮扶活动。全村除5名老党员外，29名党员

与29户贫困户结成帮扶共建对子，帮助贫困户解决生产生活困难。

抓教育，提素质，为新农村建设提供人员保障

积极参加镇党校组织的培训活动，合理规划时间，定期开展集中学习，坚持“三会一课”制度，每月召开一次党员大会、每月召开一次支委会、每月召开一次党小组工作会议、每季度上一次党课，每名党员和党员干部必须按期参加“三会一课”活动。对无故不参加活动的党员，严肃批评教育，超过六个月不参加组织生活的，按党章规定进行组织处理。建立全村党员干部微信群，每月定期向全村党员干部发送学习内容，积极推动党员干部开展自学。充分利用远程教育设备、电教片、座谈会、研讨会等开展形式多样的学习活动，开展党员经常性教育，每月开展学习不少于2次。

挖潜力，增收入，为新农村建设提供经济保障

利用地理优势，积极招商引资，兴建了忠义红牛养殖合作社，通过土地租赁、参股经营等方式，增加集体收入。进一步规范了

土地、林木等资产的发包和租赁程序，确保集体收入稳步增加，解决“无钱办事”问题。积极推进膜下滴灌工程，全村节水灌溉面积达1600公顷，占耕地面积的35%以上。该村党支部充分认识到农民增收关键是加大产业结构调整力度，引导农民发展养殖业，成立高标准养殖合作社。

抓治理，定规划，彰显新农村建设新成效

充分利用农闲时节，以村民大会的形式，先后请县、镇司法人员来宣传各种法律法规，使村民法制意识明显增强。大力构筑精神文明载体，全力推进村级活动场所规范化服务建设，改建“一站式”服务大厅和规范村级活动场所功能设置，在便民服务大厅内安装摄像头，实现镇与村的远程监控，完成村级活动场所内部的改建工作，以及村部院落绿化、外墙的美化、广场的硬化工作。墙上刷写《村民公约》等宣传标语，使群众在潜移默化中提高文明修养。开展了“十星级文明户”“通榆好人”“卫生模范户”等创建活动，并实行动态管理，目前该村已有95%以上的户达到创建标准。

几斤耕耘，几分收获。交格庙村党支部在上级党委的领导下，坚持抓好党支部的组织建设、思想建设、作风建设，充分发挥基层党组织战斗堡垒和党员的先锋模范作用。认真学习中国特色社会主义理论，全面落实党的十八届、十八届三中、四中、五中全会精神和习近平总书记系列重要讲话精神。努力提高理论联系实际能力，积极参加和指导村委会的各项活动，充分发挥党员模范带头作用，为交格庙村的经济、社会稳定和社会主义新农村建设等各项工作做出应有的贡献。

大地絮语

农产品电商：既要重“电”也要重“商”

目前全国涉农电子商务平台已超过3万家，农产品电子商务平台已达3000家，农产品电商行业发展前景光明。但与此同时，农产品电商亏本运营却是行业现状，许多农产品电商悄然倒闭，在具有近万亿规模的市场上，市场渗透率却不足1%，火爆投资的背后难以掩盖损失。

究其原因，一是在于传统的B2C思维限制。很多电商的平台错误地认为，建立一个线上B2C平台，通过导流量，客户就会到线上购物了，其实消费者更青睐的是产品背后的服务。二是重视网络而忽视商业模式。“基地整合+营销+流量+交易+供应链服务+口碑营销”这个闭环是农产品的基本模式，不少电商对此存在误区，认为中心在“营销+流量+交易”3项，重视“电”而忽视了“商”。三是目标人群和产品种类定位偏离、采购基地分散，导致客户体验差、退货比例大。四是物流成本高、社会

化成熟的冷链物流资源稀缺。此外，目前电商发展趋势是“线上社区+线下社区”，本地化O2O已成为必然。

要想推动农产品电商健康发展，首先，要推动B2B向O2O转型，通过线上引流，线下体验，打通“最后一公里”。加强网络宣传，做好线上营销；在线下要努力打造“最后一公里”，在各个社区和学校设立销售点，或通过已有的较为成熟的生鲜电商的销售点合作，以避免高额的物流成本和保鲜费用。其次，要形成鲜明个性化。鲜明的个性化模式，能加快消费者的认可，并能长期与其保持交易往来，这才是果蔬农产品电商的生存致富之道。再次，需要政府和民众从业者的支持。由于我国农产品网络营销目前还处于积极发展阶段，农产品电商平台积极与线下服务结合，积极形成个性鲜明的电商，有利于农产品网络营销未来更好地发展。（据《农民日报》）

蛋鸡场如何提高养殖效益

培育优质健壮的雏鸡。一般来讲，育雏温度从33℃开始，每周减少2℃，直至21℃；光照从每日24小时开始，每周减少2小时，至12小时。按常规免疫程序进行预防接种，8—10日龄进行断喙，注意通风换气，以纵向通风、湿帘通风为好。育雏期关键是提高成活率。育成期的关键是抓体重控制，提高均匀度。

光照对提高蛋鸡成活率、促进产蛋有直接作用。雏鸡1—2日龄给予24小时光照，以利于摄食，以后逐渐转为恒定光照或自然光照。育成期以自然光照为主，有条件的可实行密闭遮光的恒定光照8至12小时。

降低饲料成本。1、开辟饲料资源。应用价廉、营养丰富、自产或进货渠道方便的原料，根据不同阶段鸡的生理特点，做到合理配制日粮。2、自配全价饲料。

从质量和信誉可靠的厂家购买预混料，自己按参考配方配制全价饲料，这样可以减少运输费用和中间环节，而且质量可靠，成本大致能降低10%—20%。3、合理加工。粉碎粒度过粗，鸡容易挑食，造成浪费；粉碎过细，适口性差，而且加工费较高，每只鸡一年将增加加工费0.6元—1元。4、加强蛋鸡场的疫病防治。蛋鸡场一般进行马立克、新城疫、传染性法氏囊、传染性支气管炎、鸡痘和产蛋下降综合征的免疫。执行免疫程序时，要注意疫苗的选择、保存和接种方式。粪便和病死鸡是传播疫病的不良因子，死鸡应做到深埋或无害化处理，靠近鸡舍的地方决不要堆放鸡粪。做好日常卫生和定期消毒工作，尤其是鸡出栏清粪时一定要彻底清洗，认真消毒。（据《中国畜牧兽医报》）

农机安全操作注意事项

使用农业机械时应注意，以下10种错误操作要不得：

- 1.排除故障时的错误做法。机车或插秧机等出现故障后，人在车前停留或工作，一旦机车或插秧机结束故障后会突然窜出伤人，造成事故。
- 2.拆装弹簧时的错误操作。拆装离合器弹簧、气门锁夹等不用专用工具，而是用起子等撬起，会导致弹簧弹出伤人。
- 3.加油时的错误操作。夜间加油时，用明火而不用安全灯、电池灯、或点灯照明；加油时在排气管一侧；油滴在箱外不擦干净，滴在衣服上不晾干就靠近明火或吸烟；燃油着火后用水浇而不是用沙子、干土、帆布、麻袋等遮盖；加带铅的汽油用嘴吸油管，或用嘴接触带油的零件，造成中毒。
- 4.轮胎充气不安全操作。轮胎经卸装后重新充气，不加防护致钢圈弹出伤人。正确的方法是充气前将轮胎、钢圈、档圈和轮圈一起用锁链锁住，还可将档圈一侧朝向地面或墙壁再充气。
- 5.维护传动机的错误操作。用手或其他物体伸向传动部位；皮带接头安装不牢固；机器运转中裁挂皮带；用手拉皮带；调节皮带紧度时机器不熄火；在皮带上跨越。
- 6.加水的错误做法。在发动机高温特

别是开锅的情况下，立即打开水箱盖，而不是先把放水开关打开，待水压降低后再用毛巾等物包住水箱盖，并将身体靠后，头脸偏向一侧后再缓慢拧开。

7.调试发动机的错误操作。在调试机器时，人员接近风扇、传动带或排气管等危险部位；或将工具、零件放在机器上掉落伤人、损机；调试时尽量停机，在机器下部调试必须熄火，必须着火调试的应派专人看守操纵机构防止外人动；调试后启动前要清点工具和零件，并发出信号。

8.用手摇把启动的错误操作。维修人员用手摇把启动发动机时，用拇指与其余四指分开握摇把，而不是五指并拢握摇把；下压摇把而不是上提摇把；双手握摇把摇车。

9.支撑车辆的错误做法。当轮胎损坏或更换时，用砖头、石块、木块或单独用一个千斤顶支撑，这种做法是不安全的，正确的做法应该是用千斤顶和结实

的木墩同时垫起车架，而且前后轮还要用三角木或较大石头卡死，防止车辆前后移动。

10.用启动绳启动的错误做法。用启动绳启动时，启动绳绕在手上拉绳，或启动绳绕飞轮超过1.5圈；用手转动飞轮时不断油、断电且转动过快，从而出现爆发、回弹而伤手指。（三可）



汉能集团扶持大安市月亮泡镇进村4户特困贫困户建设每户3千瓦的光伏发电项目，投入使用后每户将增收3200元。图为贫困户付金生正在维护光伏发电设备。姜伟明摄

看看国内外农民创业新门路

在农村，想白手起家创业其实并不是那么难，目前仍有许多就业的空白。只要肯动脑筋，就可开辟出一片创业的新天地。要学会的就是利用已有的资源，走正确的路，发现白手起家创业点子，然后坚持走下去。

帮人打农药
眼下农村从事第三产业和外出务工的劳力很多，但农民又割舍不下家里的田地，于是花钱请人耕种、管理、治虫的现象越来越多。某县一位下岗职工，看准这一商机，专门购买了几台机动弥雾喷雾器，另外又聘请三位懂治虫技术的人，每年在农作物病虫害发生期为种田大户和劳力外出户治虫打药，每667平方米（1亩）收费5~8元，一年下来收入很可观。

送肥到田
如今正在大力提倡生态、无公害种植，将城里大量的人粪尿送到农村田间，必将大受农民欢迎。经营者不仅可在需肥的农民那里得到一笔可观的劳务费用，还可在城里的某些单位或用户那里获得一笔粪便清理费。

果树授粉服务上门
前几年，农村许多地方都栽银杏，但银杏不授粉是很难结果的。农民老王利用从报刊上学到的银杏授粉技术，每年春季上门为农民搞银杏授粉，还兼搞野杏绿枝嫁接。经他嫁接、授粉的银杏，种苗成活率高，银杏坐果多。因此，老王每年都有一笔不小的银杏技术服务费收入。

出售果树
日本东京郊区农民与市内超级市场联手，开办了“果树当年产权预售”活动。如一棵苹果树叫价2500日元，该树当年产量的所有权即归买主，买主可随时去果园采摘苹果。如果买主不愿下乡，果农们也可将苹果摘下包装好，送货上门，但买主要另付劳务费和运输费。当然，果农要能保证水果的产量和质量。

出售“瓜果书”
在日本各地商场和书店均有“瓜果书”出售。诸如“番茄书”“黄瓜书”“茄子书”等应有尽有。这些貌似书本的产品表面包装着技术纸，其内塞有石绒、人造肥和种子等。人们购回后按照附赠的种植说明书，只要每天浇水，便能长出手指粗细的黄瓜、弹丸似的番茄、拳头大的茄子等。

一般情况下，一本“番茄书”经培育可长出150~200个“迷你果”，一本“黄瓜书”可结出50~70条“袖珍瓜”。因为集观赏性和食用性于一体，菜农们也就竞相出售，以增加收入。（据《农民日报》）

病害多，为害重，是制约我市绿豆产量的重要因素。除了采取合理轮作、选用良种、平衡施肥等综合农业技术措施外，对症下药也是必不可少的有效措施。

- 1、根腐病：就是常说的烂根。病根及茎基部产生黑褐色凹陷斑，侧根和须根少，主、侧根部分逐渐变黑，维管束变褐，病部表皮腐烂。叶片自下而上变黄，提早脱落。药剂防治：①种子包衣：播种前用6.25%亮盾悬浮种衣剂，不用加水包种子30—50公斤。或用2.5%咯菌腈（适乐时）悬浮种衣剂20毫升，兑水60—80毫升，稀释后包种子10公斤。②发病初期喷水30%甲霜·恶霉灵水剂2500—3000倍液，或95%恶霉灵原粉3000倍液。药液要喷洒到根部，配施生根剂效果更好。
- 2、叶斑病：最初在叶片上出现水渍状小斑点，后扩大为圆形或不规则形的褐色枯斑，造成植株干枯、落叶。发病初期选择85%代森锰锌可湿性粉剂700—800倍液，或50%多菌灵可湿性粉剂400—500

出售鸡鸭所有权
顾客可在鸡鸭幼龄期购买下鸡鸭的所有权，然后让离农们替其饲养，待家禽生长成熟育肥后，由离农宰杀、洗净，并送至顾客家中。这样既方便了顾客，离农又为自己饲养的鸡鸭从小找到了买主，当然不愁销不出去了。

出售“瓜果书”
在日本各地商场和书店均有“瓜果书”出售。诸如“番茄书”“黄瓜书”“茄子书”等应有尽有。这些貌似书本的产品表面包装着技术纸，其内塞有石绒、人造肥和种子等。人们购回后按照附赠的种植说明书，只要每天浇水，便能长出手指粗细的黄瓜、弹丸似的番茄、拳头大的茄子等。

一般情况下，一本“番茄书”经培育可长出150~200个“迷你果”，一本“黄瓜书”可结出50~70条“袖珍瓜”。因为集观赏性和食用性于一体，菜农们也就竞相出售，以增加收入。（据《农民日报》）

一般情况下，一本“番茄书”经培育可长出150~200个“迷你果”，一本“黄瓜书”可结出50~70条“袖珍瓜”。因为集观赏性和食用性于一体，菜农们也就竞相出售，以增加收入。（据《农民日报》）

营改增政策解答

●市国税局 地税局宣

为进一步鼓励企业加大研发投入，有效促进企业研发创新活动，完善企业研发费用税前加计扣除政策，财政部、国家税务总局和科技部制定下发了《关于完善研究开发费用税前加计扣除政策的通知》（财税〔2015〕119号，以下简称《通知》），对研发费用税前加计扣除政策进行了明确。为保证优惠政策的贯彻实施，国家税务总局制定下发了《关于企业研究开发费用税前加计扣除政策有关问题的公告》（国家税务总局公告2015年第97号，以下简称《公告》），对政策执行口径进一步予以明确。《通知》和《公告》均从2016年1月1日起执行。

一、允许加计扣除的研发费用有哪些？

企业开展研发活动中实际发生的研发费用，未形成无形资产计入当期损益的，在按规定据实扣除的基础上，按照本年度实际发生额的50%，从本年度应纳税所得额中扣除；形成无形资产的，按照无形资产成本的150%在税前摊销。研发费用的具体范围包括：

- （一）人员人工费用；
- （二）直接投入费用；
- （三）折旧费用；
- （四）无形资产摊销；
- （五）新产品设计费、新工艺规程制定费、新药研制的临床试验费、勘探开发技术的现场试验费；
- （六）其他相关费用；
- （七）财政部和国家税务总局规定的其他费用。

二、研究开发人员的范围如何掌握？

企业直接从事研发活动人员包括研究人员、技术人员、辅助人员。研究人员既可以是本企业的员工，也可以是外聘的。研究人员是指主要从事研究开发项目的专业技术人员；技术人员是指具有工程技术、自然科学和生命科学中一个或一个以上领域的技术知识和经验，在研究人员指导下参与研发工作的人员；辅助人员是指参与研究开发活动的技工。其中辅助人员不应包括为研发活动

从事后勤服务人员。

三、选择享受加速折旧优惠政策的固定资产，其折旧费用如何进行研发费用的归集？

企业用于研发活动的仪器、设备，符合税法规定且选择加速折旧优惠政策的，在享受研发费用税前加计扣除时，就已经进行会计处理计算的折旧、费用的部分加计扣除，但不得超过按税法规定计算的金额。

四、多用途对象发生的费用，如何进行研发费用的归集？

企业从事研发活动的人员和用于研发活动的仪器、设备、无形资产，同时从事或用于非研发活动的，应对其人员活动及仪器设备、无形资产使用情况做必要记录，并将其实际发生的相关费用按实际工时占比等合理方法在研发费用和生产经营费用间分配，未分配的不得加计扣除。

五、与研发活动有关的其他相关费用，如何进行研发费用的归集？其限额如何计算？

企业在一个纳税年度内进行多项研发活动的，应按照不同研发项目分别归集可加计扣除的研发费用。在计算每个项目其他相关费用的限额时应当按照以下公式计算：

其他相关费用限额 = 《通知》第一条第一项允许加计扣除的研发费用中的第1项至第5项的费用之和 × 10% / (1 - 10%)

当其相关费用实际发生数小于限额时，按实际发生数计算税前加计扣除金额；当其他相关费用实际发生数大于限额时，按限额计算税前加计扣除金额。

六、与研发活动直接相关的特殊收入如何扣减研发费用？

企业在计算加计扣除的研发费用时，应扣减已按《通知》规定归集计入研发费用，但在当期取得的研发过程中形成的下脚料、残次品、中间试制品等特殊收入；不足扣减的，允许加计扣除的研发费用按零计算。

企业研发活动直接形成产品或作为组成部分形成的产品对外销售的，研发费用中对应的材料费用不得加计扣除。（九）

聚焦营改增试点 助力供给侧改革

绿豆五种病害的药剂防治方法

●吴耀声 姚凤君

倍液，40%多菌灵悬浮剂250—500倍液，70%甲基托布津可湿性粉剂600倍液，混配叶面肥施有增效作用。

3、病毒病：苗期至成株期均可发病。叶片上出现花叶斑驳，皱缩，叶肉隆起，形成疱斑。有的品种叶片扭曲畸形或明绿，植株矮缩，开花晚。药剂防治方法，选用20%吗咪呱乙酮（康润一号、灭毒灵）可湿性粉剂500倍液，或3.95%三氮唑核苷·铜·锌（病毒必克）可湿性粉剂500倍液，7.5%菌毒·吗咪呱（克毒灵）水剂500倍液。发病初期开始打药，相隔7—10天，连续打2—3次。

4、锈病：叶片染病散生或聚生许多近圆形小斑

点，叶背现锈色小隆起，后表皮破裂外翻，散出红褐色粉末，即病原菌的夏孢子。秋季可见黑色隆起，表皮破裂后现出黑褐色冬孢子。发病重时，致叶片早期脱落。防治方法是，发病初期喷洒15%三唑酮可湿性粉剂1500倍液，或25%敌力脱（丙环唑）乳油3000倍液，12.5%速保利（烯唑醇）可湿性粉剂2000—3000倍液，40%菌清唑乳油5000—6000倍液。

5、白粉病：为害叶、茎秆和豆荚，发病初期病部表面产生一层白色粉状物，开始点片发生，后扩展到全叶，后期密生许多小黑点。发生严重时叶片变黄，提早脱落。防治用药与防治锈病相同。

（作者单位：白城市老科协）



5月29日，在湖南省张家界市武陵源区中湖乡“五号山谷”度假民居农耕基地，人们在比拼手工插秧。

当日，张家界武陵源区中湖乡举办土家农耕文化节，中外游客和当地村民一起在农耕基地插秧，重拾田间乡土情。新华社发吴勇兵摄