

# 振兴经开区 喜迎十九大

●吴东文

白城经济开发区建区以来，按照“项目立区，工业兴区，商贸活区”发展战略，在市委、市政府的坚强领导和大力支持下，经全体干部职工不懈努力，综合经济实力不断增强，基础设施日臻完善，区容区貌明显改观，已成为全市经济实力最强，人居环境最优，商贸物流最活跃的西部新城区。2011年获得吉林省先进开发区称号，2012年进入前10强，2014年至2015年在全省开发区综合考核中位居前列。

经开区始终坚持产业集聚、差别发展、特色发展的思路，工业和商贸流通业快速发展。规模以上工业企业达到15户，商贸、物流、金融、通讯等行业快速跟进，第三产业在全区经济发展中的

地位日益凸显，已成为新的支柱产业。全区坚定实施“攻央企、引龙头”战略，实施固定资产投资项目136个，规划总投资206.5亿元，呈现工业、商贸物流、建安房地产业三业并举、齐头并进的喜人势头。立足提升区域功能，打造良好的投资环境和宜居环境，城市框架逐步拉开，功能品位和形象显著提升。创新管理机制，打造重商、亲商、安商的投资环境，工作效率和质量得到各界好评，政务环境空前优化。民生民利民安等社会管理工作进一步改善和加强，群众的安全感和满意度进一步提升。投入2700万元对全区所有社区和14个村部进行改造升级，软弱涣散党组织得到成功转化，党建工作扎实开展。认真开展“三严三实”专题教育、“两学一做”学习教育

活动，实行立说立行，立整立改，从机制和源头上减少了腐败问题的发生，实现了用制度管权管事管人。

经开区二次创业以来，经济实力显著增强，社会事业全面发展，发展环境日趋优化，稳步发展的基础已经奠定，蓄势跨越的态势已经展开。国家省市相继出台并实施了一系列利好政策，为经开区未来的发展指明了方向，提供了难得的机遇。我们要在市委、市政府正确领导下，凝聚全区干部群众的智慧和力量，解放思想，开拓创新，克难攻坚，扎实苦干，为实现经开区新一轮振兴发展做出贡献，向党的十九大献礼！

（作者为白城经开区党工委书记、管委会主任）

## 数说白城经济开发区



省级开发区综合实力排名全市开发区**第一位**，在全省省级开发区中评为第**一档**开发区。



固定资产投资**21亿元**，增速位居全市**第二位**。



进出口额**530万**美元，增速位居全市**第一位**。



工业增加值**22.06亿元**，增速位居全市**第三位**。

# 在奋进中崛起

## ——白城经济开发区过去五年经济社会发展综述

●经开宣



吉鹤广场，人们休闲娱乐的好去处。

党的十八大以来，白城经济开发区按照市委、市政府决策部署，紧紧围绕“项目立区，工业兴区，商贸富区”发展战略，既突出“强区之本”，更突出“富区之源”，主攻大项目，开展大招商，培育大产业，做强大平台，攻坚克难，奋发有为，砥砺前行，全力推动经济和社会各项事业的快速发展，努力建设美丽经开、和谐经开、幸福经开。

——经济实力显著增强。2016年，地区生产总值实现49亿元，比2010年的14.2亿元，增加2.5倍，年均增长23.7%。规上工业增加值实现21.3亿元，比2010年的6.1亿元，增加2.4倍，年均增长22.9%。全口径财政收入实现10亿元，比2010年增加9倍，年均增长47.9%。地方财政收入实现3.84亿元，比2010年的0.44亿元增加6.9倍，年均增长41.5%。固定资产投资21亿元，比2010年的10.5亿元增加1倍，年均增长12.5%。主要经济指标增速保持两位数增长，有力地拉动了全市经济的快速发展。

——主导产业优势凸显。五年来，全区已形成了以汽配、医药、能源、商贸流通为支撑的经济发展新格局，工业总产值跃上80亿元台阶，增速位列全市第一，规上企业达到15户，新增5户。汽配工业总产值占全市汽配产业总量的60%以上。医药企业户数占全市的30%，百瑞药业中医药产业园项目已完成前期，达效后将跻身大企业行列。能源工业中龙头企业——白城发电公司经过持续技术改造，生产工艺和产能已达到国内同行业领先水平。光伏发电快速崛起，京科等一批项目相继并网发电。随着工业经济的快速发展，也带动了商贸物流、信息通讯等行业快速跟进，三产总收入年均增幅10%，限额以上企业达到15户，新增5户。2017年国内最大农机物流产业园建成运营，并成功举办了首届农机田间日活动，销售半径辐射东北全域。港原建材物流产业园年底竣工，总面积40万平方米，包括居然之家、浙江小商品城等十多个业态，填补了我市新兴业态空白，提升了产业发展的新水平。融

展汽贸产业园已入驻企业10户，年销售轿车8000辆。白城欧亚购物中心经过2次扩建，商用面积达到10万平方米，年销售额达到5亿元以上，成为全市最大的休闲购物中心。信息产业方面，中国北方云计算中心现已建成5A级标准机房，白城市公安、纪检、计生等本地机构，北京蓝汛、北京乐视、天津格锐思捷、网宿科技等领域外企业，相继与白城联通开展业务合作。2016年风雷公司成功在新三板挂牌，实现了我市上市公司零的突破。

——开放引进深度拓宽。经开区历届领导班子始终坚持全力以赴抓招商，坚持不懈上项目。坚定实施“攻央企、引龙头”战略，以主导产业方向，有针对性地进行招商引资，加快同类项目集聚，促进产业集群发展。截至目前，经开区实施固定资产投资项目136个，规划总投资206.5亿元，其中亿元以上项目50个，规划总投资177.6亿元。金事达柴油机线束、恒维汽车铰链、通业汽车覆盖件模具及柴油机发动连杆、四

经开宣撰



白城发电公司经过持续技术改造，生产工艺和产能已达到国内同行业领先水平。

经开宣撰

10月间，枝头的红苹果越摘越少，可网销订单的数量越来越多。在西部大山中的甘肃省陇南市礼县，王辉和他的伙伴在短短几年里就通过网络销售出了200多万斤苹果。而这里，距离他东部的家乡1500多公里。

“现在没有休闲时间，每天从大清早忙活到晚上，”王辉说。苹果丰收了，是电商最忙碌的时间。记者见他时快到晚餐时间，但他仍旧在忙着打快递单。

王辉是一名“90后”的小伙子，家在安徽省淮南市，那里的发达程度远远超过了西部很多地区。但两年前，他做了一个令亲友瞪目的决定：到西部做电商。他为啥要来？

“东部的电商环境很发达，但我觉得西部资源多，潜藏着大商机，”他说。王辉的大学同学在礼县，前几年，电商在这里萌芽，同学开了家网店。尽管这里有苹果、核桃、花椒等丰富的特色农产品，原来苦于销路不畅，想通过网销，可电商在西部是个“新玩意”，当地人摸不清“门道”，销量一直提不上去。

王辉敏锐地意识到在西部做电商会有大可为：“我之前在

# 东部青年的西部电商梦：创业不再被时空阻隔

●新华社记者 屠国玺 刘能静

上海和合肥的电商公司工作过，再加上是物流专业毕业，在电商方面比较丰富的经验。”王辉很快和同学组建成立一个电商团队，东部先进的电商经验与西部的特色土产结合到了一起，并很快碰撞出火花。

西部蜿蜒的山路，浇不灭王辉的创业热情，他积极地将经验和先进的工作方法运用到网络销售中。做网络促销，一下子

接到了5000多个订单，可最后发货数目对不上。王辉引入电子化的统计手段，解决了用人工核对可能出现的“拖后腿”问题，这让他有点得意。

到了今年，礼县当地的电商事业不断壮大，王辉和朋友们有了新的想法。每年3月到9月是苹果的生长期，无货可售让闲不住的王辉和伙伴们将视线投向更广阔的范围。得益于发达

的网络，他们加入了许多分销群，建立了一批稳定货源。“网络创业不再被时空阻隔。”现在，礼县周边三四百公里半径内的水蜜桃、猕猴桃、丑橘等特色农产品，都成了他们的热销品。

“我们并不需要去当地收购农产品，在接到客户订单后联络果农，农产品便可以直接由原产地发出，”王辉介绍。如今，他们“足不出户”就能做成一单单生意。

在西部，越来越多青年正在加入电商“大军”。仅在礼县，已组建的电商团队就有42个，微店更有2200家。这其中，不仅有礼县在外务工、求学的年轻人通过网络远程销售家乡的苹果，还有许多外地人参与其中。至今，礼县苹果全国代理约有20000多人，有的和王辉一样直接来西部，有的则直接在东部的家里通过网络卖起西部的苹果。

四通八达的网络，让许多中国青年的创业梦想和王辉一样，可以跨越千山万水，不再被时空阻隔。王辉说：“只要努力，我们青年实现创业梦的选择正越来越多。”