



青春创业路 花香满园春

——记吉林盛世花卉产业科技开发股份有限公司总经理李吉

□本报记者 薄秀芳 文/摄



努力前行的人,心中皆有盏明灯;懂得感恩的人,双眼所见皆深情。从农村走出来的他靠勤劳的双手,凭借吃苦耐劳、好学肯干的劲头,在陌生的城市成功创业。有别于多数人,他没有衣锦还乡一显身价,而是在创业成功后回报家乡,率乡邻走上共同致富之路。怀着美好的愿望,2017年底,他按计划完成了镇政府交给的扶贫任务。他就是集吉林省青年联合会第十二届委员、白城助力脱贫青年建功典型、洮北好青年等称号于一身,洮北区平安镇花卉种植专业合作社理事长、白城爱尚你婚庆礼仪策划机构总经理、吉林盛世花卉产业科技开发股份有限公司总经理李吉。

异乡历练扬起理想之帆

身为90后的李吉,出生于洮北区平安镇。从小立志要与父辈不一样生活的他,17岁初中毕业后不顾父母反对,到长春打工。工作之余,李吉开始进修电脑平面设计和电脑组装。半工半学的那段时间,李吉从未伸手向父母要过一分钱。2008年,平面设计已很出色的李吉应聘到一家打字复印社工作,月薪400元的工资,只能维持最基本的生活支出,但为了学到更多的知识,李吉反而将其视为奋斗的动力。在复印社的工作,不仅丰富了李吉的工作阅历,更促进了他思维的转变。不久,李吉毅然辞去了复印社的工作,应聘到一家汽车4S店做配件管理工作。但一段时间后,他觉得这份工作并不适合自己。就在李吉为何去何从纠结时,昔日的电脑老师介绍他到一家婚庆公司,负责婚礼策划和经理人的工作。这个机会,为李吉打开了创业的大门。

肯用功学习又善于思考的李吉发现,婚庆产业有着巨大前景,其运营模式极适合自己的创业梦想。于是,李吉越发努力积累经验。两年后,李吉自筹10万元,于2011年12月,在白城市区注册成立了爱尚你花艺喜铺,专营婚庆用品及鲜切花卉的批发零售。

李吉格外“衷情”自己的第一个花店,这是他事业的起点,承载着他的创业梦想。李吉用诚信、周到、极具人性化的服务,很快在市场上站稳了脚,花店生意十分兴隆。初次创业成功,李吉觉得步子应该迈得再大些。于是,2012年,李吉贷款开了分店,但由于经验不足和人员调配等方面的原因,分店开业没有多久就倒闭了。在将近一年的时间里,李吉经历了创业最艰难的一段日子。因为这段时间,偿还贷款的压力实在太,用寝食难安来形容他当时的处境都不为过。但李吉并没因此退缩,认真总结经验教训,等待机遇,坚信风雨之后定见彩虹。正因如此,他发现了鲜切花卉生产销售蕴藏着巨大的商机。

运筹帷幄商海展身手

经全面考察,李吉发现东北地区鲜切花卉的规模化种植基地较少,除长春君子兰生产基地、辽宁凌源百合生产基地、吉林九台的花木种植基地外,尚无具有规模的鲜切花卉生产基地和交易集散中心,鲜切花卉95%以上来自南方省份,长途运输不仅增加了消费成本,更降低了花卉的品质。由此,李吉决定发展鲜切花卉产业。

“无论多么美好的规划,如不付诸行动都是零。”这是李吉悟出的道理。经过一番充分准备,2013年初,李吉开始了在白城鲜切花卉的探索实践。为掌握最新的花卉市场行情,李吉先后到昆明、沈阳等地鲜花批发市场进行调研。那段时间,他每天早早就从入住的小旅馆出发,去花卉市场和花农家学习相关的花卉种植知识和技术。随后,为提高种植技术和引进新品种,李吉到黑龙江省农科院大庆分院进修。为保证后期的技术支持,李吉与大庆分院建立了长期合作关系。为了筛选出适宜白城地区棚室发展的玫瑰、康乃馨、非洲菊等鲜花品种,李吉回到家乡平安镇辉煌村,在自家的房前屋后开始了玫瑰、百合等鲜花试种。



人物写真



李吉在为顾客服务。

没有随随便便的成功,李吉鲜花种植并不是一帆风顺。在花卉种植初期,不但出现了资金断链,更在5月至6月份期间,他初种的花苗大棚受到了龙卷风的两次袭击,损失达20余万元。面对严峻的现实,李吉没有退缩。他一边积极自救,一边不断完善栽种技术,他的精神感染着身边人。在镇政府及亲友的帮助下,李吉的资金短缺问题得到了解决,试种终于成功,并不断扩大规模。通过持续的发展,李吉的花卉种植由最初的7个冷棚,扩大到现在的30多个棚室,种植面积达到10多万平方米。大棚内种植了玫瑰、百合等6个品种的花卉30多万株,年产鲜花700多万枝。

事业呈现蓬勃之势。聪明好学的李吉发现,通过实体店加网络营销,既能快速打开市场,还能拓展空间。李吉考虑到花店的运营模式,不能仅限于单一的广告推销。在当今这个突出个性、展现自我的时代,鲜花运营还要打造文化氛围。于是,“爱尚你”的鲜花摆到了商业论坛、送到了选秀现场,李吉花店的名气越来越响。

成长源自勇于奉献

成功的经营除能换来利润,能否还有更深远的意义?很快,李吉为自己找到了答案:有能力回馈社会、帮助更多的人走出困境,才是成功者的最高境界。于是,李吉开始参与到社会公益活动中。白城市红十字爱心家园的志愿者吴大义称赞李吉是心比花美的创业者。

“当年,我外出打工时就想,等我日后有能力了,一定让生我的这片土地也富起来。”这是李吉的心里话。心中有爱,必有所行。此时,创业成功的李吉,决定发挥自己的特长,利用自己掌握的技术和资源,帮助贫困乡邻脱贫致富。

为让大家了解花卉种植带来的可观效益,李吉以实地操作的模式为村民授课,并广泛吸纳感兴趣的村民参与实践。同时,为了增强自己的带富能力,在洮北区科技局的帮助和支持下,成功申报了吉林省科技成果转化项目——《切花玫瑰品种筛选及栽培技术产业化示范》,获得无偿资金15万元。

2014年,李吉投入注册资金400万元成立了平安镇花卉种植专业合作社。在合作社成立之初,只有5户成员参加合作社。即便这样,李吉仍主动要求带动4户贫困户脱贫。这4户都是体弱多病或身有残疾的贫困人口,无法从事重体力劳动。李吉针对他们的实际情况,采取不同的脱贫措施。有的用土地入股分红的方式、有的是通过参与

简单劳动支付工资的方式,来帮助他们脱贫。通过两年多的发展,李吉带动的4户贫困户均实现了致富。

李吉的鲜花事业越做越红火。他坚持亲自跑推销、走市场,通过多种方式推广自己的花卉。由于秉持诚信,花卉质量好,2016年加盟销售商达到200多家,从花卉零售完全转变为花卉批发,并通过淘宝、微信等电商平台开展鲜花网络销售,鲜切花卉销售辐射白城、长春和内蒙古等地,形成了产、销一条龙的模式,取得了较好的经济效益。通过鲜切花卉的种植、销售,李吉的事业实现了跨越式发展,迈上了一个新的台阶。

回报家乡最有幸福感

发展是企业生存的基础,李吉深谙其意。建成东北地区著名的鲜切花卉生产、繁育和出口基地是李吉的新目标;成为这个行业的领军者,是李吉的愿望。因为只有这样,才能推进白城地区花卉产业的发展,才能将自己的企业做大做强,成为这一行业的领军者,才能带领更多的乡亲走上致富奔小康的道路。

奔着这样的目标,2017年初,李吉成立了吉林盛世花卉产业科技开发股份有限公司,公司注册资金500万元。公司主要开展花卉种植技术开发、花卉苗木种植及网络销售。公司将以“科研单位做技术依托+农民专业合作社引领生产+鲜切花销售商加盟”的产业发展新模式,打造鲜切花卉生产、销售、流通、服务全产业链,推进白城花卉产业健康可持续发展。

作为洮北区2017年重点产业扶贫项目,为使更多乡邻走上致富的道路。李吉主动力担重任,为自己定下了带动100个贫困户的目标,通过鲜花种植项目使他们走上脱贫致富的道路。

在李吉的精心经营下,公司规模不断扩大。通过平安镇中兴村流转土地5公顷,新建花卉种植冷棚25栋,每栋大棚种植花卉1万余株,年产值将达到200万元,纯利润将达到100万元。花卉生产加工包装车间也已投入生产;新增的700余平方米冷藏库正在建设中。

如今,吉林盛世花卉产业科技开发股份有限公司已发展成为白城市最具规模和专业的鲜切花种植、采摘、观光为一体的产业基地。

“利润是每个经营者所追求的,但利润绝不是企业发展生存的终极目标。只有把企业创造的价值最大限度地普惠更多人时,才是每个经营者的成功之处。”这是支撑李吉事业发展的信念。

一名醉汉倒在马路上已有4个多小时,亲戚、邻居、村干部怎么劝就是不回家,气得人们纷纷拂袖而去,交警大队大队长知道后说——

“不是交通事故我们也得管,谁让我们是警察了”

□张继奎 杨世东

3月2日,正月十五,这是2018年春节过后的又一个重要节日。夜幕降临,万家灯火,火树银花。晚饭后,大安市区百姓三三两两走出家门,看冰灯、赏焰火、猜灯谜。居民区里万人空巷,城区景点人声鼎沸,大街小巷车水马龙。尽管前一天下了一场大雪,气温刚降到零下20度以下,但丝毫没有影响人们观灯的热情。

为了确保城区百姓度过一个祥和、喜庆的元宵佳节,大安市公安局交警大队提前做好交通安保预案。他们早早吃过晚饭,提前赶到包保的路段和景点,维护秩序、疏导交通。晚上7点30分左右,在大安市公安局指挥中心坐镇指挥市区路面安保的大安市公安局交警大队张怀乾在监控视频大屏幕上发现疑点:在距离城区较远的城乡结合部处的江城西路立交桥附近躺着一个人。职业敏感告诉他,这可能是一起交通事故。张怀乾马上通过对讲机与在路面执勤的事故中队队长祖正伟取得联系。祖正伟接到指令后,带领中队民警吕志星、翟源龙火速赶到现场。现场一片狼藉,一位50多岁的男子横躺在冰雪路面上,大半截裤子已被尿水冻成了“冰裤”,上衣多处有呕吐物,气味十分难闻。一辆电动自行车完好地停在一边,躺在地上的人嘴里不停地胡言乱语、骂骂咧咧。知情人告诉民警,此人姓王,是大赉乡于烧锅屯人,中午他在市区居住的岳父家喝酒了,骑着电动自行车,在赶往回家的途中解完小便就一头倒在尿泊里,再也没有起来。亲戚来劝让他回家,他不听,村里的干部得知后叫来出租车让他回家,也死活不上车,气得没人管他了。此时,王某躺在雪地上已有4个多小时,冻得身体发抖,脸色苍白。祖正伟把了解到的情况及及时向张怀乾做了汇报。张怀乾果断下达指令:“不是交通事故我们也得管,谁让我们是警察了。”于是祖正伟等人伏下身子,一边用纸巾擦拭王某身上的污物,一边耐心地劝他回家。“大哥,起来回家吧,你的孩子、妻子都惦记你呢。”祖正伟苦口婆心地说,同时脱下身上的棉大衣盖在王某身上,并用自己的身体温暖他的手脚。也许是警察的真情感动了他,王某终于开口说话了,“我要回家。”于是3位民警将他抱上警车,驱车向于烧锅屯方向驶去。由于王某意识还不是十分清醒,说话颠三倒四,说不清自己家住的准确位置,害得3位民警在这300多户的屯子里折腾了一个多小时。待民警把王某安顿完后已是半夜时分,城里的喧闹声早已散去。



法制专递

洮北区司法局法律援助中心

“三心”情系民生 提升服务质量

为深入推进法律援助民生工程实施开展,更好地服务群众,近日,洮北区司法局以“创一流服务,让群众满意”为目标,以“三心”为抓手,完善窗口服务各项工作机制,不断提高法律援助窗口服务质量,提升法律援助服务水平和群众满意度。

法律服务“贴心”。突出法律援助服务的针对性,坚持以“应援尽援、能援多援”的原则,对符合标准的群体提供法治宣传教育、法律问题咨询、法律援助帮困、矛盾纠纷调解等法律服务产品,有效实现便民服务一站多能。

接待群众“耐心”。法律援助中心通过定岗定责机制,提高各接待窗口服务人员的履职能力,促进服务态度的改善,耐心细致的了解当事人的法律困惑,解答法律疑难,帮助受援群众排忧解难。

法律援助“暖心”。强化为民服务的宗旨意识,积极维护弱势群体的合法权益。遴选优秀律师为百姓免费提供面对面优质法律服务,让百姓切实感受到法律援助服务就在身边,达到了法入人心的良好效果。

(张旖 本报记者 汪伦)

到贫困户家吃派饭

□李国义

3月8日中午,按照大安市委安广镇扶贫工作专班安排,作为永富村驻村第一书记,笔者与安广镇扶贫包村领导和工作人员及村“两委”有关人员被安排到该村金山卜堡屯、三星贫困户李福忠家吃派饭。

李福忠老人今年84岁了,老伴去世得早,加之身体健康状况不理想,与儿子李德贵和孙子李金库一家共同生活。由于儿子、儿媳常年患病,再加之孙子出了一点变故,所以他家生活捉襟见肘,困难不少。2016年,经李福忠老人申请,走“1121”程序,老人被评定为“三星贫困户”。经驻村工作队多次到家中走访,并征询老人意见,李福忠同意与儿子搞农业种植,父子联营,发展冷棚一栋。当年,种植蔬菜小有收获。2017年,他与儿子商定,还继续扩大种植面积,扶贫项目再要一栋冷棚,准备在发展烤烟和西甜瓜育苗等方面用劲儿。年末看,效益也不错。但儿媳病逝,李福忠老人脑血栓、脑梗的接连复发,对其打击很大,使得低保金和扶贫种植项目的收入“侵蚀”殆尽,所剩无几,没能脱贫。

当日中午,其孙媳妇为我们一行人准备了“两菜一汤”:豆芽菜、酸菜炖猪肉和冻豆腐白菜汤,我们与一家人边吃边聊。李福忠老人告诉我们,过去一年虽然身体患病遭了不少罪,但大病救助政策帮了大忙。家中又失火,烧毁了房子,驻村工作队及时向上反映,政府帮忙实施了危房改造,住上了新房。没想到,在有生之年,还能住上这么好的房子,多亏有党和政府的好政策呀……说这话时,老人的眼角噙满了泪花。

当问到李福忠老人今年还有什么需求时,他说:“我身体不好经常需要检查,村里离乡卫生院比较远,能不能让哪个医生帮忙到家中给定期检查一下。”笔者当即答道:“大爷,这件事不用担心,我协调村医多到你家来几趟,行吗?”“要是那样,可就太好了!李书记,我先谢谢您!”一屋人都笑了。临走时,我们都交了各自的饭费。