

广泛凝聚民企力量 全力助推乡村振兴

——“万企兴万村”白城行动推进会经验材料摘登

编者按

实施乡村振兴战略，是以习近平同志为核心的党中央着眼于实现“两个一百年”奋斗目标作出的重大决策。全国工商联等单位发起的“万企兴万村”行动，是贯彻落实习近平总书记重要指示精神的实际步骤和有效载体。按照中央、省委的安排部署，立足我市实际，市委统战部、市工商联等部门组织实施并扎实推进了“万企兴万村”

白城行动。日前，全市“万企兴万村”白城行动推进会在通榆县召开，市委常委、统战部部长王化出席会议并讲话，通榆县工商联等6家单位作了经验介绍。现将经验材料摘要刊发，供广大民营企业、行政村和成员单位学习借鉴，为深入推进乡村振兴注入新动能、作出新贡献！

探索“五个帮扶”新模式 实现“村企对接”全覆盖

●通榆县工商业联合会

在省委、市委、县委的坚强领导下，在省委统战部、省工商联、市委统战部、市工商联的正确指导下，按照“万企兴万村”行动的要求，通榆县结合16个乡镇172个行政村的县情实际，因地制宜，积极开展“百企包百村”活动，全力推动“万企兴万村”行动在通榆落实、落地、落到位。

一、坚持高位推动，顶层设计“定调子”

我们始终将“万企兴万村”行动作为推动乡村全面振兴的重要组成部分，作为促进“两个健康”的重要战略抓手。县委主要领导高度重视，多次深入现场调研指导、作出指示；县级成立了由县委分管领导为组长，工商联、开发区、工信局、农业农村局、商务局等部门和各乡镇主要负责同志为成员的工作专班；起草下发了《通榆县“百企包百村”活动实施方案》，建立帮扶成效台账。特别是县委始终对企业家高看一眼、厚爱一层，对于为全县经济社会发展贡献较大的企业家，不仅在政策上给支持，还在政治上给待遇，通过法定程序，安排我们担任人大常委和政协常委等等，既提高我们的社会地位，增强了荣誉感，更坚定了我们做好包保帮扶工作的信心和决心，我本人就是政协常委，感到特别光荣。

二、突出“五个帮扶”，结对包保“全覆盖”

针对不同行业企业特点，创新实施捐赠帮扶、智力帮扶、就业帮扶、产业帮扶、消费帮扶“五个帮扶模式”，积极引导、指导86户重点企业，对全县所有172个行政村开展帮扶活动，实现了全县行政村结对帮扶“全覆盖”。一是捐赠帮扶。如，益寿堂医药连锁有限公司、鹤归乡商贸有限公司积极开展“助力乡村振兴、助医赠药送健康”活动，每年组织义诊活动，免费为3个乡镇的12户村民进行义诊，发放药品12万余元。二是智力帮扶。如通榆县新丰现代农业服务有限公司开启了“中国农业大学”“科技小院”，通过“党支部、科技小院+合作社（家庭农场、种植大户）+小农户”模式帮扶带富，在全县建立了68个“科技小院”工作站，累计带动3500多户农户。三是就业帮扶。如牧原公司通过劳动就业、教育、社会公益等多层次、多领域的帮扶，为当地群众累计提供近4万个就业岗位；天意辣椒用工尽可能雇用本地群众，常年招收200多名工人进行手选辣椒工作，人均每月稳定收入2400元左右。四是产业帮扶。如吉运农牧业股份有限公司通过“政府搭台+企业引领+金融助力+保险兜底+农户（村集体）参与”的“五位一体”养殖模式，探索集中与分散相结合的集约化规模养殖新路子，462户农户参与肉牛养殖11327头，户均每年增加收入5000元左右。五是消费帮扶。如天意农产品经贸有限责任公司创新发展了产业联合体联农带农模式，进一步巩固了“公司+合作社+农户”订单合同型、“企业+村集体（农户）”土地流转型、“企业+合作社+农户”等利益联结机制，助推农户销售。2022年，仅光明村1个村，就种植庭院辣椒825亩，通过订单回收、消费帮扶，每亩净收益1.1万余元，户均增收2.2万余元。

三是发挥纽带作用，整合资源“搭台子”

我们充分发挥桥梁和纽带作用，用心、用力、用情当好“娘家人”，积极帮助参与“万企兴万村”的民营企业落实兑现各种优惠政策。开展了“助企惠民生 喜迎二十大”主题党日活动，与32户企业开展“面对面”服务对接，宣传最新组合式税费优惠政策。去年以来，共为全县民营企业减税降费1663万元，协调各银行发放涉农企业扶持贷款3.38亿元（其中，农商行3.08亿元，农发行0.3亿元），极大鼓励和调动了民营企业投身“万企兴万村”的积极性，让企业和群众都能分享到改革发展的红利。

立足“科技小院” 助力乡村振兴

●通榆县新丰现代农业服务有限公司

通榆县新丰现代农业服务有限公司成立于2016年3月，是一家集农作物种子研发选育及生产销售、农畜产品深加工和销售、农业项目投资等为一体的综合性农业服务企业，现有员工65人。公司党支部成立于2019年3月，现有党员6人。是吉林省省级农业产业化重点龙头企业、吉林省农产品加工和食品产业百强企业、吉林省五星级扶贫龙头企业、吉林省产教融合型企业、吉林省放心消费示范企业、白城市“万企帮万村”精准扶贫行动先进民营企业。

近年来，新丰公司在省、市、县三级党委统战部和工商联的有力指导下，以高成效的科技赋能、高规格的模式引领、高价值的品牌打造为己任，投身“万企兴万村”白城行动，助力通榆乡村振兴，有效地促进了企业增效和农民增收，逐步构建了“校企研”相结合、“贸工农”一体化的发展新格局。

下面，我就通榆新丰公司的一些做法，汇报如下：

一、强化党建引领，打造“科技小院”

通榆新丰党支部从搭建服务平台做起，切实发挥好企业的服务功能。与获得世界华人首位农业科学家的中国工程院院士张福锁院士团队，创立通榆“科

技小院”，张院士在北京庆祝“科技小院”十周年全国会议上说，“科技小院”发源于河北曲周，光大在吉林通榆。

我们公司陆续在全县建立了68个“科技小院”工作站，种植基地面积达15万亩。组织引导当地有就业意愿的脱贫劳动力及时就近就地就业，吸纳90户120人。探索“党支部、科技小院+”发展模式，通过“党支部、科技小院+帮扶部门+农户”“党支部、科技小院+合作社（家庭农场、种植大户）+小农户”等模式，乌兰花镇春阳村王天宇的“大成家庭农场”、瞻榆镇向阳村王建福的“建福玉米种植专业合作社”、新华镇育林粉条米面加工厂等通榆新丰公司帮扶带富作用明显。几年来，开展农业科技培训200余次，培训农民3万余人次，推广应用技术种植面积5000余亩，帮扶脱贫户增加产值2500余万元，带动3500多户农户脱贫致富。

二、推动科技赋能，助力乡村振兴

2016年以来，新丰公司先后与国内、省内知名高校开展密切合作，“中国农大科技小院”“吉林大学生校企联合技术创新实验室”“吉林大学生科技园双创实习实训基地”“东北师大、通榆新丰丰打碱化耕地综合治理及耐碱作物

遗传改良联合研究中心”先后挂牌，高校优质资源和师资力量为公司服务农业发展提供了强大动力。以张福锁院士为代表的专家600多人（次）走进新丰，针对农业生产实际开展科研工作，有20多个涉及土壤改良和适应性作物培育研发的科研课题结题并实现成果就地转化；吉林大学专家培育的“吉大豆19号”品种，在通榆实现公顷产量超7000斤，增长了一倍以上，科技的力量，让当地农民重拾种植大豆的信心；凝聚了中国农大“科技小院”、中国农科院、辽宁农科院、吉林大学、东北师范大学和通榆新丰力量科研成果的“领科10”“辽绿8”绿豆喜获丰收，增产30%以上，为通榆绿豆种植业发展增添了新动力。

三、初心使命不改，履行社会责任

多年来，坚定走农业产业化的路子，使新丰获得了长足发展。同时，公司始终不忘初心，积极履行民营企业家的社会责任，主动回报家乡社会，按照县委、县政府号召，新丰公司秉承助力帮农、惠农的原则，累计帮助3000余户脱贫户销售滞销农产品2万吨，销售额达8000万余元，发扬扶危济困精神。疫情防控期间，捐赠资金、物资569万元，得到了各级领导和社会各界的广泛好评和充分肯定。

税商联动聚合助力 助企扶农促振兴

●国家税务总局白城市税务局

乡村振兴战略实施以来，白城税务部门坚决扛牢政治责任，注重发挥税收职能作用，将巩固拓展脱贫攻坚成果作为“分内事”，将服务“三农”、助力涉农企业发展作为“责任田”，用足用好各项助企惠民政策红利，在促进民营企业健康发展的同时，也助力了全市乡村振兴向纵深发展。

一、优化服务，及时回应办税缴费需求

深入企业走访，与市委统战部、市工商联共同开展“联合下企业 快速解难题”走访调研活动，广泛收集涉农企业遇到的“急难愁盼”问题，了解掌握生产经营中存在的难点、痛点、堵点，快速为企业纾困解难，逐一落实帮扶措施58项，结合行业特点为企业量身定制“税收优惠政策大礼包”，共帮助企业解决实际困难268件，确保政策红利直达快享、应享尽享。

提升服务质效。对涉农企业全面推行“线上服务不打烊、线下服务无死角、个性化服务全覆盖”的服务模式，进一步扩大“非接触式”服务范围，拓展“办税缴费网上办”事项清单，大力探索符合涉农企业需求的个性化、定制化服务，进一步增加办税事项，精简涉税资料报送，提升办税缴费效率。

开展春风行动。按照省委、市委统战部的有关要求，我局会同市工商联扎实开展5批次109项惠民便民办税缴费措施落地，针

对涉农企业特点，制定“普惠性”和“行业性”税费支持政策指南，确保诉求响应更快、政策落实更准、纳税服务更精、智能办税更好、精简流程更优。

二、惠利涉农，落实落细税费优惠政策

政策宣传广覆盖。组建“税务助农团”，为涉农企业配备“税费政策讲解员”和“快速响应联络员”，大力宣传国家出台的6大类乡村振兴税费优惠政策，确保应知尽知、应享尽享。举办线上直播培训13期，线下专场培训6次，一对一辅导4000余人次，做到政策宣传无死角、全覆盖。

税商联动齐发力。与市工商联将服务“三农”作为税商联动的重要抓手，聚焦新能源、装备制造、农产品加工等方面，深入开展专项联组工作，为涉农企业提供精准化、集成化税收服务，确保税收优惠应享尽享、税费办理和融资贷款高效便捷；对农业产业化龙头企业实行“一户一档”管理，提供“一户一策”服务，细化税企直联互动措施。今年以来，共帮助142户民营企业通过税商联动平台贷款1.3亿元，有效解决了融资难、融资贵的问题。做到“宣传解读、业务辅导、政策落实、监督检查”四个全覆盖。

退税减税加速度。利用税收大数据，分行业、分类型、分规模全面摸排底数，及时将税收优惠政策通过电子税务局和征纳互动

平台向企业精准推送，确保广大市场主体及时享受政策红利。大力提高出口退税审核审批工作效率，退税平均时限缩短至2个工作日以内。今年以来，已为11户农产品出口企业办理出口退（免）税2435万元。

三、增信减负，助力涉农企业健康发展

开展纳税信用评价。全面做好纳税人基础信息维护、纳税信用人工指标采集等工作，助力涉农企业“增信减负”，擦亮“商誉品牌”。进一步加强纳税信用动态管理，鼓励失信主体通过主动纠正失信行为消除不良影响。对新设立纳税人精准辅导，落实纳税信用复评机制，确保政策辅导率达到100%。

强化信用结果运用。为高等级信用纳税人提供“套餐式”服务，开辟办税绿色通道，组建纳税专家团队面对面辅导，让企业在诚信纳税中尝到“甜头”。对低等级信用纳税人，按照有关规定进行重点监控，落实税收违法“黑名单”制度，惩戒失信行为，引导税法遵从，鼓励依法诚信经营。

协同推动信用增值。将纳税信用信息“推出去”“连起来”，深入对接社会信用信息，与金融部门联合开展“银税互动”，深化“商税银企”联动合作，帮助企业将纳税信用信息转化为融资信用，支持金融机构向涉农企业贷款，破解企业“融资难”和银行寻找优质客户“放贷难”的双向难题。

支农服务万里行 金融活水润乡村

●白城农村商业银行

很荣幸作为金融机构代表向与会各位领导和企业家们汇报工作，白城农村作为服务地方经济的金融主力军，始终将金融服务“三农”、助力“万企兴万村”作为承担社会责任、回归实体经济、推进普惠金融的重要内容，立足“支农支小支微”市场定位，全力推动白城市经济高质量发展。

一、坚持回归本源，助力乡村振兴不放松

自白城农商行成立以来，始终坚持扎根县域，坚守“支农支小”、服务“三农”的市场定位不动摇，全力做小做散、做精做优，多渠道、全方位服务农业、农村、农民，积极贯彻落实乡村振兴战略，支持白城乡村振兴发展。截至目前，各项贷款余额76.36亿元，其中农户贷款余额11.89亿元，涉农贷款余额38.20亿元。

二、开展整村授信，夯实乡村振兴平台基础

为深度拓展“三农”市场，积极推动农贷业务转型，打造农村良好的诚信信用环境，提高农村金融服务水平，我行发挥人缘地缘亲缘优势，以农村数字普惠金融系统为依托，以业务操作电子化为支撑，逐村、逐户开展评级授信工作，

并且利用移动PAD端系统，实现信息采集、贷款受理、线上审批、发放等功能，推动“整村授信”工作高效开展。采取“一次授信、授信三年、循环使用、随借随还”模式，在授信额度和期限内，客户可以通过手机银行、移动PAD、网点柜台等渠道办理用信和还款业务。截至目前，我行通过移动PAD端发放贷款5.30亿元。

三、融入“双千工程”，加速推进乡村振兴步伐

在推动“秸秆变肉”暨千头肉牛建设工程方面，我行积极与市农业农村局、市畜牧局等部门对接，推出畜禽活体抵押贷款等信贷产品，加大对养殖户发展、畜牧养殖场等新型农业经营主体的信贷支持力度，同时兼顾中小散养殖户发展，扶持畜牧业产业化经营。重点对20头以上小养殖户开展常态化营销走访，运用简便操作、风险可控的信贷产品和服务模式，为肉牛养殖户拓宽融资渠道，解决养殖企业及养殖户融资难的问题。

在推动“千斤斤粮食”工程方面，我行积极开展“备春耕”“走千家进万户”等活动，加大信贷投放力度。创新丰富信贷产品，积极推介“吉信农e贷”“畜禽活体抵押”“稻香贷”“第三方存贷监

管”“农担贷”等创新性信贷产品，粮食产业贷款增速持续保持在15%以上。截至目前，我行粮食产业贷款余额为12.99亿元。

四、扶持经营主体，培育乡村振兴发展特色

新型农业经营主体是带动特色农业、现代农业发展的“火车头”，其特点是规模大、投入高，在发展初期需要投入较大资金。为支持新型农业经营主体生产经营，我行多措并举创新金融方式和金融产品，信贷投放力度持续加大，最大程度的满足客户资金需求。截至目前，我行共计为236户新型农业经营主体发放贷款7586万元。

五、主动融入农村，延伸乡村振兴服务链条

为深入推进助农服务网点建设，不断提升农村地区金融服务覆盖率和满意度，使广大村民足不出村即可享受惠民便民金融服务，近年来，通过不懈努力持续加大建设力度，目前，我行助农服务网点遍布全域，不仅解决了网点集中排队拥挤问题，而且节省了农户频繁往返乡镇或金融机构网点的时间，为客户提供了“家门口”“一站式”的便捷服务。

发挥农村电商作用 助推乡村全面振兴

●大安电子商务协会

大安电子商务协会在大安市工商联指导下，于2015年8月成立。共有商家企业、种植养殖户及电商个人会员267名。几年来，从脱贫攻坚到乡村振兴，大安电子商务协会带领全体会员做了如下工作：

一是开展农村平台代买。以淘宝、京东、拼多多、美团等国内知名平台为依托，以本地购“大安网”平台为支撑，在大安市农村开展代买业务，帮助农民买到货真价实的农资日用品，还能享受到各个平台给予的佣金收益，实现网络购买商品省钱又赚钱的目的。大安市200多个农村服务点每年可增收2000至7000元，为农民大幅度增收致富作出了电商贡献。

二是帮助农民上网销售。协会每年开展农村网络销售技能培训1200多人次，引领全市种植养殖户特色农产品、民俗文化产品上网销售，实现由“输血”向“造血”的转变。利用网上店铺向全国销售大安特色农产品，宣传大安产品和旅游品牌，既扩大了大安的知名度和影响力，又大量销售了本地农产品，大幅度增加了经济收入。据统计，大安市电商会员年销售产品价值过亿元。

三是促进富余劳动力就业。近年来，大安有大量农民外出务工，但也有部分农村剩余劳动力由于各种原因无法外出务工。为安

置好这部分剩余劳动力，我们电商协会结合网络运营实际需求，开展因地制宜的职业技能培训，把培训班办到大安市18个乡镇223个行政村，为他们提供网店美工、客服、代运营等工作岗位，大力培养农村各类实用人才。对部分困难群众，我们也按照线上订单要求安置他们从事物流运输、采料加工、搬运包装等工作，帮助他们解决了生活就业上的困难。近年来，电商协会安置300多人直接就业并实现增收致富。

四是培育城乡电商企业。电商协会始终致力于帮助引导会员企业，培育了一批农业合作社、农产品加工厂、农村电商等企业。确定主打产品、主导品牌，并支持产品申请“地理标志”“绿色”“有机”等资质认证，把大安特色产品按照规模化种植、标准化生产、商品化销售的要求，加工成适宜网络销售的优质产品。几年来成功孵化8户电商企业，培育电商人才13批，200多人次。

五是带动产业融合发展。通过“互联网+”方式促进农业、加工业、服务业等相关产业深度融合，同时带动当地物流、快递、电商、培训，以及农业经纪人、信息中介、网络直播等领域协同发展、互利共赢，收到了一业带百业、一业兴百业的良好效果，有35户民营企业和电商协会达成

合作意向，招聘用工235人，直接和间接带动570多户农民增收。

六是提供延伸服务保障。为打造电商全产业链，协会主动为全体会员开展“两展”“六免”活动。即组织全市特色产品统一举办展销会或参加展销活动；农产品上行业展销会、农产品加工和服务免费上传大安微商商城、为日用品下乡的企业免费提供周转库房、电商和网红创业者免费提供公共办公场所、提供电商的初中高级免费培训，打通了个体电商发展瓶颈，避免了同领域服务体系重复建设，解决了他们的后顾之忧，形成了大安市电商协同发展的“大产业链”格局。

电商协会成立以来，共同开展慰问一线防疫人员、率先复工复产、电商物流助农、保城乡生活用品和应急物资供应、网络直播代言农产品、网红秀大安等活动。和组织部门、宣传部、工商联、残联、总工会、妇联、团市委以及相关商协会组织融合发展，合作成立非公党建指导服务中心、新时代文明实践中心、妇女之家、青年创业园、助残示范点、新阶层时尚店等等，积极履行社会责任，主动投身回报家乡，得到了各级领导和社会各界的充分认可。

探索村企联建新路径 建设富裕文明新农村

●通榆县十花道乡新富村

新富村位于通榆县十花道乡西部，全村村面积41.75平方公里，现有耕地11665公顷，444户929人，其中脱贫户212户393人。我村积极响应县委、县政府“一二七六三三”发展战略，立足本村资源特色，科学谋划产业。我村基于村企对接、合作共赢的模式是“万企兴万村”行动获益代表之一，实施产业项目4个，为农户年均增收近2000元。如今，靠企业兜底、靠企业发展、靠企业致富已经成为全村共识，现将有关工作汇报如下：

一、依托吉运农牧股份有限公司发展养殖项目，增加村集体和村民收入

在增加村集体收入方面，从2021年开始村里投入资金300万元实施“五位一体”养牛模式，即政府搭台、企业引领、金融助力、保险兜底、村集体参与在乡统一管理经营，养殖安格斯黑牛100头，预计2024年起每年增加村集体收入约70万元左右，初步达到“产业兴旺”“生活富裕”的目标；在促进村民增收方面，多政府牵头，村集体为养殖户担保，吉林银行、建行以保险公司赔付率为贷款额度，提供活体抵押贷款，解决养殖户资金问题，吉运公司提供优质母牛及防疫、饲料、技术等服

务，并对达到260公斤的健康犊牛，按照每头1.3万元价格回收，每头基础母牛的3年纯利润可达3万元以上，目前我村已有7户养殖户参与该养殖项目。

二、依托德源鑫农业发展有限公司发展庭院经济项目，提高种植户经济收益

针对新富村庭院较多的实际，根据脱贫户和一般户的意愿发展庭院经济。我村与市级龙头企业德源鑫公司签订收购合同，实现带动庭院经济365户，每亩增收160元，共计增收70余万元。通过两年的合作该企业实实在在的为我村百姓带来了经济效益。今年还和德源鑫企业达成针对我村所有农户的大田农作物进行前沿采购计划，省去中间商采购环节，并高于市场价格收购我村农副产品，实行统管、统种、统收方式，逐步延伸覆盖全村。

三、依托光伏电站的收益分红，兜底脱贫户经济收入

今年，我村持续加大光伏受益帮扶力度，为脱贫户提供公益性岗位和整户无劳动能力人员兜底保障，使他们有稳定可靠的经济收入，增强他们的“造血功能”。根据村里公益性事业实际用工需求，设置村级环境巡查员2人，每人每年工资

8400元；设置保洁员25人，每人每年工资8400元；设置防疫监测员1人，每年工资1500元；设置临时公益岗位26名，人均工资收入1000元至5000元。利用光伏发电资金为整户无劳动能力人员13人进行兜底保障，保障资金每人1000元，确保脱贫户稳定增收。

四、依托牧原集团的收益分红，保障全村乡村振兴之路越走越宽

作为一家优质的上市公司和有社会责任担当的民营企业，牧原集团自2019年落户通榆以来，一直将支农、扶农、助力乡村振兴作为企业经营管理的重点方面，我村在与牧原集团养殖项目合作的过程中，深切地感受到，牧原集团秉承“创造价值，服务社会”的理念，坚持“发展一方事业、带动一方经济、造福一方百姓”的工作思路，积极履行社会责任，带动行业和本地产业的快速发展，我们新富村就是直接的受益者。今年，在原有8户脱贫户继续实施通榆县良井子生猪养殖项目的同时，全村脱贫户踊跃参加全县团结生猪养殖园区资产租赁项目并全部受益，214户脱贫户均分红受益230元至434元。