

办法公布！2025年起弹性退休这样实施

●新华社记者 姜琳

坚持自愿、弹性，是渐进式延迟法定退休年龄的重要原则。2025年1月1日起，延迟退休在全国实施。职工到底能怎么自愿选择？提前或者延后退休具体怎么操作？

1月1日，人力资源社会保障部等三部门发布《实施弹性退休制度暂行办法》，就弹性退休的办理程序、基本养老金领取等方面作出明确规定。

“弹性”如何体现？退休年龄变在哪？

办法提出，自2025年1月1日起，职工达到国家规定的按月领取基本养老金最低缴费年限，可以自愿选择弹性提前退休，提前时间距法定退休年龄最长不超过3年，且退休年龄不得低于女职工50周岁、55周岁及男职工60周岁的原法定退休年龄。

职工达到法定退休年龄时，所在单位与职工协商一致，可以弹性延迟退休，延迟时间距法定退休年龄最长不超过3年。

“比如1972年9月出生的男职工，改革后的法定退休年龄为62周岁。如果他想弹性提前退休，在满足最低缴费年限的前提下，可以在60岁至62岁之间选择退休。如果单位和他协商一致再多干几年，还可以在62岁至65岁之间弹性延迟退

休。”人力资源社会保障部相关司局负责人介绍。

按照《全国人民代表大会常务委员会关于实施渐进式延迟法定退休年龄的决定》，我国自2025年1月1日起，逐步将男职工的法定退休年龄从原60周岁延迟到63周岁，将女职工的法定退休年龄从原50周岁、55周岁，分别延迟到55周岁、58周岁。

“过去的法定退休年龄是一个刚性的节点，大家到点了就必须退。而改革后的法定退休年龄是一个基准点，职工实际可退休的年龄拓展成为一个弹性区间，在这个范围内可以根据自身和所在单位情况自由选择。”北京大学中国保险与社会保障研究中心主任郑伟表示。

弹性退休条件如何确定、怎么办？

除延迟法定退休年龄外，决定将职工按月领取基本养老金最低缴费年限，从2030年起由15年逐步提高至20年。

办法规定，弹性提前退休的职工，应达到所选择退休时间对应年份最低缴费年限；弹性延迟退休的职工，应达到本人法定退休年龄对应年份最低缴费年限。

假如一位男职工是在2031年达到改革后的法定退休年龄，2031年国家规定的职工按月领取基本养老金最低缴费

年限已经提高到了16年。这位职工如果选择弹性退休，要求的最低缴费年限到底怎么算？

专家表示，如果这位职工想2029年弹性提前退休，则需满足2029年对应的最低缴费年限15年；如果弹性延迟退休，延后到2034年退休，不需要满足2034年对应的最低缴费年限17.5年，而是满足2031年达到法定退休年龄时的最低缴费年限16年即可。

那么，往前弹或往后弹怎么申请？

办法明确，职工自愿选择弹性提前退休的，至少在本人选择的退休时间前3个月以书面形式告知所在单位。所在单位与职工协商一致弹性延迟退休的，应提前1个月，以书面形式明确延迟退休时间等事项。

比如1975年12月出生的、原法定退休年龄为50周岁的女职工，改革后的法定退休年龄为50周岁6个月，对应的退休时间为2026年6月。如果她还是想50周岁退休，也就是2025年12月退休，那么最晚要在2025年9月向单位提交书面申请，这样便于用人单位作出安排，同时体现职工弹性提前退休的真实意愿。

值得注意的是，根据办法，弹性延迟退休期间，所在单位与职工协商一致，可以终止弹性延迟退休，按规定办理退休手续。

商务部：

把零售业创新提升作为全方位扩大内需重要抓手

●新华社记者 谢希瑶

商务部近日召开零售业创新提升工程推进视频会，深入贯彻中央工作会议精神，部署落实7部门《零售业创新提升工程实施方案》。商务部副部长盛秋平在会上提出，各地商务部门要把零售业创新提升工程，作为全方位扩大国内需求、实施提振消费专项行动、畅通经济循环、降低全社会物流成本的重要抓手。

岁末年初，多地商超兴起“调改”热潮。近日永辉在北京第二家学习河南许昌胖东来的自主调改店在北京房山印象城亮相。首日销售额是调改前的5倍，首日客流是调改前的8倍。2024年以来，我国零售业总体保持向好态势，发展是行业的主流。2024年1至11月，我国社会消费品零售总额44.27万亿元，同比增长3.5%。

但也要看到零售业依然还面临不少困难和挑战。2024年1至11月，实物商品网上零售额占商品零售额的比重达30%。网上零售以其高效便捷、价格透明等特点，对一批自身发展落后、承担高额租金和人工成本的实体零售业带来一定冲击影响。

各地商务部门、有关行业协会、零售企业代表等近400人参加了会议。会上，北京、河南、成都作为省市代表，介绍了零售业创新提升经验。大家一致认为，能否提供高质量、高性价比的商品，是提振零售业的关键；能否提供以人为本的服务，是提振零售业的核心；能否发展顺应时代要求的业态和管理模式，是提振零售业的根本。

“零售业是老百姓身边的商业，不仅关系到消费者需求的满足程度、国民经济的增长速度，还关系到社会就业和生活保障，在促消费扩内需、畅通经济循环、服务民生等方面作用巨大。”盛秋平说，落实零售业创新提升工程，要重点推动硬设施与软环境双提升，好商品与好服务双保障，数字化与实体店双融合，扩消费与惠民生双促进，降成本与提效率双优化。

安徽合肥新粮仓建设文化商业园区，完善个性化服务；江苏南京万象天地聚焦首发经济，打造时尚先锋地；宁夏银川新华百货连锁超市数字化赋能“万物到家”，系统性提升经营能力……商务部研究院在会上发布了首批零售业创新提升案例集，总结了商旅融合型、特色主题型、服务提质型、历史文化型等“一店一策”改造案例，梳理了业态模式创新型、数字文化赋能型、供应链提升型创新发展经验。

商务部提出，要坚持市场导向，突出问题导向，问需于企，依靠市场化力量，调动好、发挥好企业创新转型和改造提升的积极性，“一店一策”推动存量商业设施改造提升。要创新开展试点，推行清单管理，鼓励争当试点先行的“排头兵”，把积极性高、基础好、政策实的城市优先纳入试点，把有特色、有代表性、引领带动性强的项目选上来。要加大政策保障，优化经营环境，协调好、使用好、宣传好相关政策，形成政策集成合力，为企业雪中送炭、排忧解难，推动高质量发展。

（新华社北京2024年12月31日电）

公 告

中共大安市委政法委员会租用大安市锦华街人民路1号办公楼1-2层，租用面积858.33平方米，年租金16万元。

中国联合网络通信有限公司白城市分公司
2025年1月3日

中国人寿财险公司洮南支公司 聚焦主责 笃行实干

中国人寿财产保险股份有限公司洮南支公司系中国人寿保险(集团)公司旗下中国人寿财产保险股份有限公司的一家县支公司,于2018年5月由保险监管部门批准开业,同时充分依托系统内渠道资源,实现覆盖全省乡镇、村保险承保、理赔服务网络。

中国人寿财险产品体系涵盖机动车保险、企业财产保险、家庭财产保险、工程保险、责任保险、保证保险、货物运输保险、船舶保险、特殊风险保险等。农业保险产品体系完备,产品种类丰富,涵盖各省主要农作物和畜牧类保险,开办险种包括传统型保险产品和创新型区域特色保险、天气指数类保险、价格指数类保险、产量指数保险、制种保险以及“保险+期货”产品等。

作为中央直属的大型国有保险企业的分支机构,该公司勇担社会责任,整合集团资源,建立从总公司到省分公司、市(州)中心支公司、县(区)支公司、乡镇机构联动工作机制。建立乡镇及以下农业保险专业服务团队和协办员队伍,组建农业保险风险管理专家团队,确保为吉林省政策性农业保险提供优质的服务。

公司将全面落实农业保险依法合规承诺和各项服务承诺,持续为吉林省政策性农业保险提供高效、优质服务。

中国人寿财险公司镇赉支公司 服务社会 助力发展

中国人寿财产保险股份有限公司镇赉支公司自成立以来,始终秉承“成己为人,成人达己”的企业文化核心理念,为广大客户提供全面、专业、优质的保险服务。

中国人寿财产保险股份有限公司镇赉支公司成立于2016年8月1日,经营范围广泛,涵盖财产损失保险、责任保险、信用保险和保证保险、短期健康保险和意外伤害保险等多个领域,致力于为客户提供更加全面、灵活的保险解决方案。

在产品方面,中国人寿财险镇赉支公司紧跟市场需求变化,不断创新和完善产品体系。保险产品种类繁多、保障全面,能够满足不同客户的多样化需求。在服务方面,通过线上线下相结合方式,为客户提供便捷、高效的保险服务体验。积极推广自助服务、移动服务等新型服务模式,让

客户随时随地享受保险服务带来的便利。

此外,中国人寿财险镇赉支公司积极参与公益事业和社会活动,为当地经济社会发展贡献自己力量。近年来,公司多次向灾区捐款捐物、支持扶贫项目、参与公益活动等。特别是在面对极端天气等自然灾害时,为受灾群众提供及时的保险理赔服务和物资援助。注重与当地政府和社区的合作与交流,共同推动当地经济社会的可持续发展。

中国人寿财险镇赉支公司将持续推动公司业务的快速发展和转型升级,深化与集团公司的合作与交流、加强与当地政府和社区的合作与互动、积极拓展新的业务领域和市场空间等。注重人才培养和团队建设、加强风险管理和内部控制等工作,为公司的可持续发展奠定基础。

中国人寿财险公司大安支公司 守护一方 信赖之选

中国人寿财产保险股份有限公司大安支公司成立于2019年11月。作为一家专业的财产保险公司,他们以客户需求为导向,致力于为大安市居民和企业提供全方位、高品质的保险服务。

保险产品丰富多样。车辆:为客户提供全面的车辆保险服务,包括交强险、商业险等。公司与多家知名汽车厂商和经销商合作,为客户提供一站式的车险服务。财产险:涵盖企业财产险、家庭财产险等多个领域。针对不同客户的需求,定制个性化的保险方案,为客户的财产安全提供有力保障。农业险:为农民提供农作物保险、养殖保险等,帮助农民抵御自然灾害和市场风险,保障农业生产的稳定发展。责任险:包括公众责任险、雇主责任险等。为企业和个人提供责任风险保障,避免因

意外事故给第三方造成的损失而承担的法律责任。其他险种:提供意外险、健康险等多种保险产品,满足客户不同的保险需求。

服务体系优质高效。客户可通过线上线下多种方式进行投保,投保渠道便捷。建立客户服务中心,为客户提供24小时不间断服务,理赔体系完善。定期开展客户满意度调查,不断改进服务质量,提升客户满意度。

此外,公司积极响应政府号召,为当地的企业提供财产保险、责任险等多种保险服务,帮助企业降低风险,保障企业的正常生产经营。为贫困地区的农民提供农业保险、意外险等保险服务,并进行物资捐赠、资助贫困学生。接下来,公司将持续提升自身的核心竞争力,为客户创造更大的价值,为地方经济发展和社会进步作出更大的贡献。

中国人寿财险公司通榆支公司 专业护航 彰显担当

中国人寿财产保险股份有限公司通榆支公司成立于2019年,经营范围包括农业保险、机动车辆保险、财产损失保险、责任保险和意外伤害保险。曾荣获“经营管理先进基础单位”“放心消费示范企业”“基础展业贡献奖”等。

通榆支公司在农业保险开展过程中积极配合承保地区当地政府处理突发灾害险情及突发状况,协助农户防范灾情降低风险成本以及损失,承保效率高,理赔速度快,服务专业热情,公正公平公开化办公,受到认可与好评。

机动车辆保险严格遵守监管机构下发的规文,并且有专业的销售团队以及理赔团队,为客户选择适合的保险选项。当事故发生时理赔人员能够第一时间前往事故现场,配合客户以及相关部门处理事故,并为用户做出后续的理赔服务,使用户损失降低到最低。

非车险保险针对于地方重要企业进行全方位勘查,有效地为企业推荐提供适合的保险种类,为企业防范风险事故做出重要保障,承保理赔效果专业且迅速,提出或发生问题时候能够第一时间迅速解决,无任何拖延或推诿情况,努力做好当地企业安心、放心、省心的最后一道“保险”。面对个人客户也同样的为其介绍推荐相应的保险种类,使其能够更好地保障自身安全效益不受到风险危害,事故发生后第一时间为其做好理赔后续工作,确保承保用户的损失降到最低,持续为用户的人身利益保驾护航。